

## Alios mise sur une approche de l'orientation psychopédagogique

Fort d'une longue expérience en tant que psychologue en milieu scolaire, c'est en 2012 que Jean-François Mery, 54 ans, a créé son cabinet d'orientation, Alios. « Initialement, j'étais davantage sur l'aspect orientation classique. L'approche psychopédagogique s'est développée plus en amont, car j'ai constaté qu'il y avait une vraie demande à ce niveau, et que cela correspondait à mon domaine. » Cartelle est la griffe d'Alios (un salarié) : une approche hybride du conseil en orientation. « Alios est un cabinet spécialisé dans les problématiques d'orientation classiques, ainsi que sur les problématiques touchant aux troubles spécifiques de l'apprentissage : dyslexie, dyspraxie, etc. mais aussi, détection de la précocité. Tout ceci nécessite la maîtrise d'outils spécifiques : tests psychométriques, tests projectifs, tests de motivation, neuropsychologiques. » Deux activités complémentaires, dont aucune n'a de prépondérance sur l'autre. « C'est du 50-50 »,



■ Jean-François Mery. Photo DR

confie-t-il. Néanmoins, cette double approche lui permet aussi de toucher un public plus large, dès la maternelle, ce jusqu'aux études supérieures, en passant bien sûr par le collège et le lycée. « En moyenne, je traite entre 5 et 10 dossiers par mois. Mais tout dépend des périodes et de la complexité des dossiers ». Ces prestations, il les facture, en moyenne entre 300 et 400 € pour un suivi moyen d'un mois et demi, ou 45 € pour un entretien individuel unique (CA non communiqué). En outre, Jean-François Mery a aussi développé un large réseau de spécialistes.